

商談のルール

「商談」

会員が流札車両の購入を希望する場合は、オークション開催中に限り（AI-NETにおけるAA在庫サービスを除く）、アライオークションに商談として所定の用紙、又は入力フォームに必要事項を記入した上、購入を申し込むことができます。

- 有人商談 アライオークションは出品店または落札店の同意を得て、落札店と出品店との仲介（商談）を致します。この場合、申込者が提示した提示価格を出品店または落札店が了解した時点をもって売買契約が成立し、アライオークションは規約で定めた商談手数料にて処理を致します。尚、商談に関する詳細事項については各会場個別とします。
- 自動商談 アライオークションは出品店または落札店の入力フォームからの申し込みにより、落札店と出品店との商談環境を提供致します。この場合、アライオートオークションは落札店と出品店との価格交渉に関与せず、落札店と出品店が入力フォーム上で提示価格を確定した時点をもって、売買契約が成立し、アライオークションは規約で定めた商談手数料にて処理を致します。尚、商談に関する詳細事項については各会場個別とします。

①商談成立とキャンセル

出品店もしくは落札店の了解、または入力確定がとれた時点で成約とする。出品店及び落札店、両者の提示価格において、共に了解を得られず一方から商談取消の申告があった場合は商談不成立とする。商談を申し込んだ時点の提示価格で出品店が了解、または入力確定し、それを落札店が断った場合、落札店負担のキャンセルが発生する。また、出品店の提示価格に落札店が了解し、それを出品店が断った場合、出品店負担のキャンセルが発生する。

※商談優先権1番手が商談不成立となった場合、出品店は1番手に提示した最終価格を下げ提示はできないものとする。（優先権はバントラのみ）

②商談の優先権

最終応札者に第一優先権が発生するが、その権利は当該レーン実質15台以内とする。また、各レーン最終車両から15台に満たない場合、もしくは何らかの原因等によってセリの進行が中断した場合は、当該車両から10分以内とする。それ以降については商談担当者が受付を確認した時点で優先順位が決定される。尚、FAXでの申込の場合も商談担当者が受付を確認した時点を受付とし同様に扱う。

※優先権制度はバントラのみ

③クレーム

原則としてノークレームとする。但し、車検証と合致しない場合及びアライAA判断により重大な欠陥と判断した場合、

また年式・グレードの相違・ミッション・デフ・ドライブシャフトの不具合・修復歴の発覚等は除く。

④商談スタート金額

□4輪・・・最終応札価格の1万円以上からとする。ノーコール車両も同様にスタート価格より1万円以上からとする。スタート価格が0（ゼロ）の場合は、1万円以上からとする。

□バントラ・建機・・・スロー価格下10万円まで応札がない場合、スロー価格下10万円からの商談スタート
スロー価格下10万円以内まで応札があった場合、最終応札価格+3万円からの商談スタート

※スロー価格によって、商談スタート価格は変動しない。

⑤成約キャンセル

キャンセルが可能な時間は、当該車両成約時間より1時間までとする。

尚、1時間を経過した場合は出品店もしくは落札店の了解が得られなければキャンセルはできないものとする。

キャンセル申告者は、キャンセルペナルティ及び出品・成約・落札手数料をアライAAに対して支払わなければならないものとする。また、商談成約のキャンセルも同様に扱う。

■キャンセルペナルティ

□4輪 AA (木曜開催)

落札価格 200 万円未満・・・金 50,000 円

落札価格 200 万円以上・・・落札価格の 3%(100 円未満切り捨て)

□バントラ A (土曜開催)・建機 A (火曜開催)

落札価格 200 万円未満・・・金 100,000 円

落札価格 200 万円以上 500 万円未満・・・金 200,000 円

落札価格 500 万円以上・・・金 300,000 円

⑥商談資格

アライ A A I Dカード着用を義務とする。

※ I Dカード未着用者の商談受付・出品店変更・落札店変更・キャンセル等はできないものとする。

⑦出品店落札店変更

ライブリアル及び J U ナビ入札・リアルでの落札車両の落札店変更は受付しないものとする。

また準会員、提携会員の出品店、落札店変更も受付しないものとする。

⑧商談保留

商談保留は保留開始後 30 分間を制限時間とする。

⑨希望価格の問合せ

商談での希望価格を除き、出品店の希望価格の問い合わせは受付しないものとする。

⑩商談手数料

規約に準ずる

□4輪 A A (木曜開催) 落札手数料+7,000 円 (落札店負担)

□バントラ A (土曜開催) 落札手数料+5,000 円 (落札店負担)

□建機 A (火曜開催) 落札手数料+5,000 円 (落札店負担)

⑪逆商談手数料

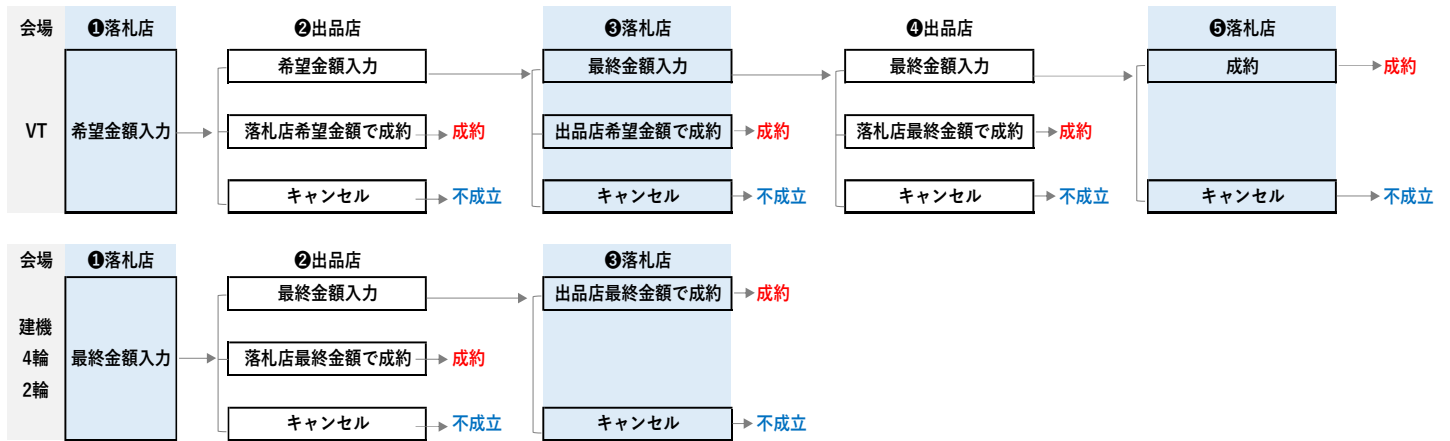
規約に準ずる

□4輪 A A (木曜開催) 出品・成約手数料+2,000 円 (出品店負担)

□バントラ A (土曜開催) 成約手数料+5,000 円 (出品店負担)

□建機 A (火曜開催) 成約手数料+5,000 円 (出品店負担)

自動商談フロー



■ □ Terms and Conditions for Unsold Vehicle Purchase Negotiation Service at Arai Auto Auction Oyama □ ■

「NEGOTIATION AGENT SERVICE」

If a member wishes to purchase the unsold vehicles, the request can be accepted only on the auction day (except "AA Zaiko" service offered on AI-NET system) by submitting the negotiation form (hereafter called Manual negotiation) or by entering the required fields in the automatic negotiation system (Automatic negotiation).

■ Manual negotiation

Arai AA mediates the negotiation between a seller and buyer by mutual consent. Once the seller or buyer accepts the other's asking price, the negotiation is considered to be succeeded. Arai AA will charge fees based on our terms and conditions. However, they may vary according to the auction house.

■ Automatic negotiation

Arai AA offers an automatic negotiation system, which our customers can have price negotiations about the vehicles. The negotiations are proceeded through the system, and Arai AA will not be involved in them. Once the seller or buyer confirms and accepts the other's asking price on the system, the negotiation is considered to be succeeded. Arai AA will charge fees based on our terms and conditions. However, they may vary according to the auction house.

① COMPLETION AND CANCELLATION OF THE NEGOTIATION SERVICE

Once both seller and buyer agree on negotiated price, it will be considered as completion of negotiation.

If seller and buyer could not meet with the agreeable price and either one of the party requests to withdraw the deal, then it will consider as unsuccessful negotiation.

There will be cancellation fee applied to the buyer if buyer cancels the offer after seller agreed to sell at buyer's offered price.

There will also be a cancellation charge applied to the seller if seller cancels the deal once buyer agrees to purchase at the seller's counter offer.

※ When the negotiation opportunity became unsuccessful with the first buyer and there are another offer received from second buyer, the seller is not permitted to lower selling price less than lowest counter offer which had presented to the first buyer. (Negotiation acceptance priority is applied to VT auctions ONLY)

② NEGOTIATION ACCEPTANCE PRIORITY FOR VT AUCTIONS

The first negotiation rights for a unsold vehicle will be granted to the highest bidder at the auction. This rights will be kept only till end of 15 bidding session on the same lane while auction progresses.

If any delay occurs right after the vehicle became unsold, either last 15 vehicle of each corner negotiation priority rights will be hold for ten minutes.

Negotiation request can also be accepted by fax and same priority procedure will be applied. (These systems are applied to VT auctions ONLY)

③ ARBITRATION

No arbitration policy will be applied on all vehicles purchased through negotiation services except following conditions; discrepancy on documents, major defects recognized by Arai AA, inappropriate disclosure on year, grade, transmission, differential gear, drive shaft and repair history.

④ NEGOTIATION OFFER STARTING PRICE

4 W . . . Negotiation starting price will be the highest bid amount at auction on unsold vehicle plus 10,000 JPY. If there was no bid at auction on the unsold vehicle, negotiation starting price will be auction "start price" plus 10,000 JPY. If there was no bid at auction and also auction "start price" indicated 0 JPY, negotiation starting price will be 10,000 JPY.

VT . . . If there was no bid on unsold vehicle below 100,000 JPY from auction "slow price", negotiation starting price will be 100,000 JPY below "slow price".

If there were any bids on unsold vehicle within 100,000 JPY, negotiation starting price will be the highest bidding amount plus 30,000 JPY.

⑤ CANCELLATION AFTER BID AWARDED AT AUCTION

If either buyer or seller wishes to cancel transaction on sold vehicle, the cancellation request can be accepted without obtaining other party's permission as long as request is made within one hour of period from bid awarded.

If either buyer or seller wish to cancel transaction on sold vehicle, the request can be accepted without obtaining other party's permission as long as the request was made within one hour of time period from bid awarded. Any cancellation requests after one hour from bid awarded, a permission from other party must be obtained prior to process the cancellation.

Above terms and conditions will also be applied to the cancellation on unsold vehicle purchase negotiation services.

⑥ QUALIFICATION FOR REQUESTING NEGOTIATION SERVICES

Arai Auction ID card must be presented

Without presenting Arai Auction ID card, Arai AA may not be able to provide any standard services including; negotiation offer, seller name change, buyer name change, cancellation, etc.

⑦ SELLER • BUYER NAME CHANGE

Arai AA does not accept buyer name change on the vehicles that were bought through the internet services such as Live Real, JU Navi, Real. Also, Arai AA does not accept seller (buyer) name change of associate nor alliance member.

⑧ PENDING NEGOTIATION

If necessary, Arai AA will allow maximum 30 minutes negotiation pending time for buyer or seller to make final decision.

⑨ DISCLOSURE OF SELLER'S SELLING PRICE

Arai AA will not disclose seller selling price prior to the negotiation.

⑩ NEGOTIATION SERVICE FEE

※Please refer Arai AA rules and regulation guide for most recent fee structure details

- 4W A A (Thursday) Auction Buyer's Fee + 7,000 JPY (Buyer's Fee)
- VT A A (Saturday) Auction Buyer's Fee + 5,000 JPY (Buyer's Fee)
- A C E A A (T u e s day) Auction Buyer's Fee + 5,000 JPY (Buyer's Fee)

⑪ C O U N T E R N E G O T I A T I O N S E R V I C E F E E

- 4W A A (Thursday) Auction Exhibiting/Closing Fee + 2,000 JPY (Seller's Fee)
- VT A A (Saturday) Auction Closing Fee + 5,000 JPY (Seller's Fee)
- A C E A A (T u e s day) Auction Closing Fee + 5,000 JPY (Seller's Fee)

Automatic negotiation Flow chart

