

アライオートオークションベイサイド4輪

「なでしこスペシャル AA」結果報告

—特設コーナー平均成約率 99.5%—

アライオートオークショングループのベイサイド会場は、7月15日(金)に第1308回「なでしこスペシャル AA」を開催致しました。

開催のセレモニーで荒井寿一会長は、「11回目を迎えた当開催は、毎回女性スタッフが様々な企画を打ち出しておりますが、本日は出品台数も2,212台と沢山の台数を頂きました。この内の80%以上が新規出品車両となっており、成約率77.0%以上を目指します」と挨拶。次に、なでしこオークション恒例の一日会場長を務めた入社2年目で業務管理課の田邊社員は、「本日は多くのお客様に名前を覚えて頂けるようコミュニケーションズを図りたいです」と挨拶しました。

この度の開催では、特設コーナーとして3コーナーを設置。「キレイ好き♡なでしこーなー」と「SUBARUディーラー協賛コーナー」は成約率100%、「輸入車正規ディーラーコーナー」も97.4%の高成約率をマークしました。特に、なでしこスペシャル AA 時にのみ設置する「キレイ好き♡なでしこーなー」は、先着20台(軽自動車または1500cc以下のコンパクトカー)限定で、特典として内外装の洗車サービスを付けました。更に浴衣姿の女性スタッフが出品車両と一緒に撮影を行い、出品店様、落札店様双方の会員様よりご好評頂きました。また、特設コーナー以外でも、「ディーラー&買取店コーナー」でエンジンチェックランプ、ナビ、オーディオ、鍵の本数等を写真で確認出来るように車両画像追加サービスを実施し、出品台数408台、成約率88.5%となり、全体成約率も目標を上回る81.0%の高結果となりました。

イベントと致しましては、「第2回 来場取引パターチャレンジ」を実施。出品または落札1台毎にチャレンジでき、2m、5m、10mのパットに挑戦して頂きました。パターの距離が伸びるに従い獲得出来る商品も豪華になるとあって、第1回に引き続き10mにチャレンジする方が多く、盛り上がりを見せました。

その他にも、どこで始まるか分からないドキドキ抽選会、リラックスルームでは熱中症対策のスポーツドリンクをご用意、来場プレゼントのかき氷、なでしこ限定プレミアムランチ等、女性企画満載で、浴衣姿の女性スタッフに加え、男性スタッフもアロハシャツに着替え、一日を通して会員の皆様にお楽しみ頂きました。

【ベイサイド4輪 第1308回 なでしこスペシャル AA 結果】

総結果

出品台数:2,212台

成約台数:1,791台

成約率81.0%

特設コーナー結果

なでしこーなー

出品台数:20台

成約台数:20台

成約率:100%

SUBARUディーラー協賛コーナー

出品台数:319台

成約台数:319台

成約率:100%

輸入車正規ディーラーコーナー

出品台数:76台

成約台数:74台

成約率:97.4%



セレモニーの様子



荒井会長と浴衣姿の女性スタッフ



キレイ好き♥なでしこーなー 出品車両



パターチャレンジの様子

<本件に関するお問い合わせ>

荒井商事株式会社 東京本部 担当：出縄 角谷

電話番号：03-5204-2520

FAX :03-5204-2370

URL：<http://www.araiaa.jp/>

