

平成25年5月27日発信

## アライオートオークション小山会場

### 「NET販売強化勉強会」実施報告

-CS活動の一貫として会員様を対象に-



アライオートオークショングループの小山会場は、5月23日（木）にアライオートオークションの会員様を対象にNET販促強化勉強会を実施致しました。

この度の講習会開催は、日頃小山会場をご利用頂いている会員の皆様に、オークションのお取引以外にも何かお役立て頂ける情報をご提供出来ないかを考え、企画致しました。

講師として株式会社リクルートマーケティングパートナーズ自動車事業本部の

村瀬永育（ムラセエイスケ）氏を招き、「中古車マーケットにおけるネット販売で勝ち抜くために必要なこと」をテーマに、自動車市場の動向、中古車マーケットにおけるネット環境、効果の出る広告の打ち方、接客の仕方等について約2時間に渡り講義を行いました。

販売店が打った「限定何台、工賃無料！」という広告には殆ど反響が無かったが、そのサービスを利用した一人のユーザーがネット上に「本当に無料だった」と書き込んだ途端に問合せが相次いだというインターネット上で起きている現状や、ターゲットに対する大事なポイントを整理する「3分間ワークシート」を全員で行う等、興味深い内容満載の講義となり、参加頂いた会員様からは「期待以上の内容だった」、「直ぐにでも始められそうな事が沢山あった」等のお声を頂きました。

小山会場では、今後も会員の皆様の商いに少しでも役立てて頂けるよう、趣向を変えさまざまな講習会を実施していきたいと考えております。

#### <本件に関するお問い合わせ>

荒井商事株式会社 東京本部 担当：出縄 角谷

電話番号：03-6274-5361 FAX：03-6274-3107

URL：<http://www.araiaa.jp/>