



会員の皆様と共に新たなビジネスモデルの確立へ挑戦

新たな年を迎え、ご挨拶申し上げます。

昨年は東日本大震災等の発生により、大変厳しい年となりましたが、本年こそは明るい年となりますよう祈念しております。

昨年1月に「信頼・創造・笑顔」を当社のミッションステートメントと制定し、これまで以上に、お客様目線・地域密着に重きをおく新たな心構えでスタートしてまもなく、3月11日の東日本大震災等が発生しました。

当社のミッションステートメントに基づき、発生直後には、被災した仙台会場において中古車流通を一刻も早く行うことが第一の使命と考え、当社の全国の会員様のご協力も頂き、復旧に必要とされる多くの車両の供給をすることが出来ました。また、時間の経過と共に、義援金活動は勿論のこと、中古車供給をすることが出来たことは、ご協力頂きました多くの会員様に御礼を申し上げると共に、当社の理想とするミッションステートメントの一部が実現出来たものと思っております。

さて、アライオートオークショングループ全体を振り返りますと、輸送会社(株)フォーカスの設立、(株)カーセブンディベロプメント様と業務提携、22年目を迎えた小山バントラオークションの出品台数 新記録更新、(株)JUコーポレーション様とのネットサービスにおける相互接続提携など、新たな展開を開始することが出来ました。

また、本年におきましても、多言語化が可能となるオークション検査データのデジタル化やA I - N E Tの新たなメニュー「落札代行サービス」の開始など、既にご案内済み及び、これから展開予定のものなど、当社のミッションステートメントに則り、お客様の立場に立ったオークション運営に努めて参ります。

今後も、「商いの場の提供」が原点であり、会員様にとってより売り易く・買い易い会場を目指し、お客様・従業員・地域の皆様に笑顔をもたらす企業を目指して参ります。

代表執行役社長 荒井亮三



信頼・創造・笑顔

荒井商事株式会社