

小山VT会場「小山バントラ近況」のご報告

—アライ小山バントラ絶好調！ 来場数・成約率が更に増進！—

—アライAA 小山会場—

昨年後半から業界全体が冷え込み景気の二番底が懸念される中、アライオートオークショングループ小山バントラは、2月6日(成約率63%会場新記録)の開催を筆頭に1月の実績が絶好調となっておりますのでここにご報告致します。

昨年の11月に「お客様感謝月間」を開催してより好調な成約率を保ち、2月6日の実績としては、成約台数1,771台(前年同週比43.9%増)、成約率63.1%(前年同週比17.1P増)、来場バス登録889社(前年同週比14.6%増)となり、脅威的な実績を記録し続けております。最近の傾向として新規入会増に伴い、近隣地域のみならず遠方(県外)からの参加(バス登録)が前年1月平均より176社も増えた事が上げられ、これも好結果に寄与した要因の一つと言えます。またU. A. E・ニュージーランド・南アフリカなどの輸出が上向いてきた事に加え、春の商戦に向けての商材確保による小売り向け車両の落札が活発になり、売れているからこそ更に出品が増加し、良質車両が絶えず出品されていく、売り買いの好サイクルが確立できている結果となります。

来場が増進している要因としては、市場低迷の突破口を探す糸口として小山会場バントラの会員間で得られる最新情報から逸早い市場動向を把握する為、情報発信と収集の場としての認知を得ているものと自負致しております。

更にアライオートオークションでは、新たな取り組みとして仙台会場に車両をおいたまま陸送費を掛けず小山会場VT開催に映像での出品を可能とする、「アライネットワークVT映像コーナー」を11月から開始しており、直近の映像コーナーでは成約率が33.3%と、映像コーナーは低成約という風評を跳ね返す結果となっており、開催ごとに成約率を高めています。これに準じてベイサイド会場をご利用の会員様のご要望にも応えるべく、このコーナーをアライAA全体に拡大し、グループ間の協調強化にも取り組んで参ります。

アライオートオークショングループは、現況に慢心する事なく、調査を元にしたCS向上と新たな企画立案を積極的に行い、常に会員様の要望にお応えできるよう社員一同一丸となり取り組んで参ります。今後も会員様の益々のご利用をお待ち致すと共に新たな会員様には小山バントラの活況を是非ご体感戴きたく、何卒御来場をお待ちしております。

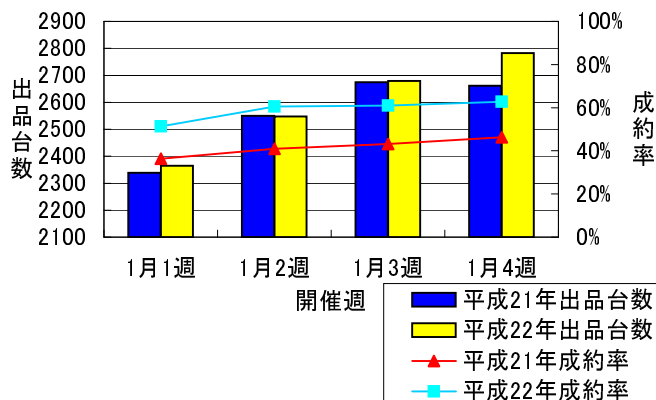
2月6日 第765回小山VT開催実績

出品台数 2,807台
成約台数 1,771台
成約率 63.1% (新記録)

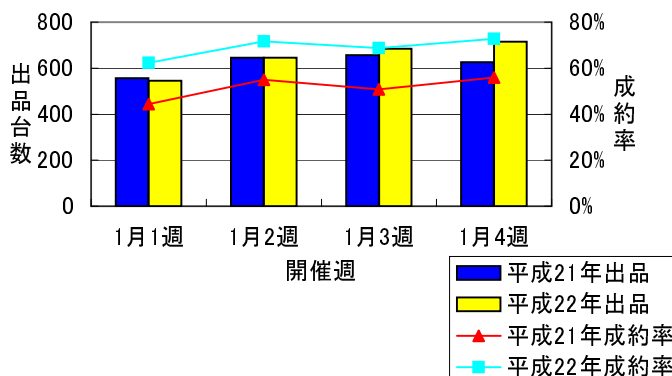
コーナー別成約率実績

小型車コーナー 72.5%
中型車コーナー 75.6% (新記録)
大型車コーナー 61.2%
重・建機コーナー 61.2%

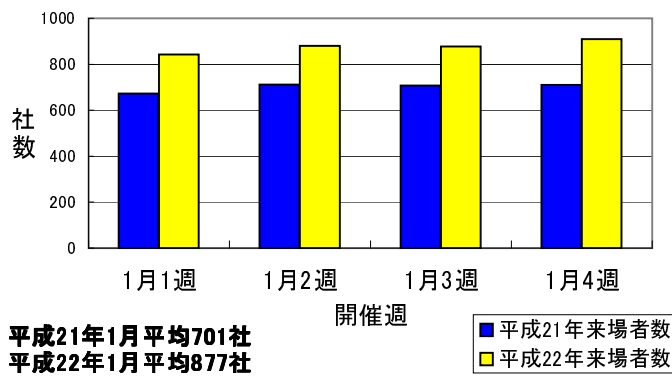
出品台数(平成21年・22年対比)



中型コーナー1月実績(平成22年・21年対比)



バス登録者数実績(平成21年・22年対比)



アライオートオークショングループ



荒井商事株式会社 東京本部
東京都港区東新橋1-1-21 今朝ビル3F
TEL : 03-6274-5361
FAX : 03-6274-3107
《担当》出縄・中山